

Nissan i Voltia ogłaszają bliską współpracę, której wynikiem jest wprowadzenie Nowego vana e-NV200 XL Voltia do salonów sprzedaży w całej Europie.

07. 05. 2020

PARYŻ / BRATYSŁAWA, 7. KWIECIEŃ 2020R. – VOLTIA, EUROPEJSKI LIDER W DZIEDZINIE ELEKTRYCZNYCH DOSTAW MIEJSKICH ORAZ NISSAN URUCHAMIAJĄ WSPÓLNIE SPRZEDAŻ SPECJALISTYCZNEGO ELEKTRYCZNEGO VANA e-NV200 XL VOLTIA W CAŁEJ EUROPIE.

Nissan e-NV200 XL Voltia jest zaprojektowany z myślą o miejskich dostawach last-mile i powiększa ofertę Nissana w zakresie zero-emisyjnych lekkich samochodów dostawczych. Nowy model oferuje dwukrotnie większą przestrzeń ładunkową na poziomie 8m³, łatwy dostęp przez tylne drzwi oraz możliwość wejścia do środka na stojąco.

Chwaląc się akumulatorem trakcyjnym o pojemności 40kWh oraz inteligentnym systemem zarządzania energią, e-NV200 XL Voltia potwierdza zaangażowanie firmy Nissan w budowanie zrównoważonego modelu dostaw last-mile. Voltia jest idealnym partnerem w realizacji tej inicjatywy posiadając zakłady produkcyjne we Francji, Wielkiej Brytanii i Słowacji. Razem mogą wyprodukować 10.000 pojazdów, które trafią do klientów w całej Europie.

Manuel Burdiel Alvaro, dyrektor ds. lekkich samochodów dostawczych w Nissan Europe, podkreśla strategiczne znaczenie tej bliskiej współpracy: *"Segment lekkich samochodów dostawczych odegra kluczową rolę w optymalizacji miejskich dostaw typu last-mile w kierunku zrównoważonej przyszłości. Razem z firmą Voltia wierzymy, że Nissan e-NV200 XL Voltia jest idealnym rozwiązaniem, które pozwoli nam znacznie się przybliżyć do tego celu."*

"Dzięki konkurencyjnej cenie, zeroemisyjnemu elektrycznemu napędowi i 8m³ przestronnej przestrzeni ładunkowej, Nissan e-NV200 XL Voltia jest stworzony do wspierania rynku e-commerce oraz dostaw last-mile w miastach całej Europy," dodaje **Alvaro**.

Rozwijając swój pierwotny pomysł na pojazd Voltia wykonuje kolejny ważny krok na arenie międzynarodowej nawiązując współpracę z Nissanem. Uzupełnia on udane projekty flotowe e-NV200 XL Voltia w Paryżu oraz niedawne umowy na uruchomienie produkcji we Francji w Wielkiej Brytanii.

voltia

"Partnerstwo z globalnym producentem samochodów jakim jest firma Nissan w istocie wzmacnia jakość naszych pojazdów," wyjaśnia Juraj Ulehla, Dyrektor Zarządzający Voltia. "Nasze wspólne wysiłki odzwierciedlają podzielany przez nas pogląd, że ewolucja segmentu lekkich samochodów dostawczych będzie kluczowa dla zapewnienia niedrogich i zrównoważonych usług dostaw, zarówno dla dużych i małych firm."

Wykorzystując potencjał partnerów produkcyjnych, vany będą składane w trzech europejskich krajach. Gruau będzie odpowiedzialny za produkcję we francuskim Laval zaoptarując Europę Zachodnią, Bevan Group w Wednesbury zapewni dostawy vanów na wyspach brytyjskich i w Irlandii, a Hollen w Trnava na Słowacji zajmie się produkcją na rynki Europy Środkowej i Wschodniej.

Każdy z producentów będzie dążył do wzmocnienia intergracji w grupie współpracując w obszarze marketingu i innych działań dotyczących całego kontynentu.

O FIRMIE

Voltia to europejski lider e-mobilności z siedzibą w Bratysławie na Słowacji. Na rynku od 2015 r. realizuje misję zapewnienia konkurencyjnych cenowo i wydajnych elektrycznych vanów, wspierając producentów motoryzacyjnych poprzez rozszerzenie użyteczności ich podstawowych modeli elektrycznych samochodów dostawczych.

Koncepcja firmy Voltia opiera się na podnoszeniu wartości pojazdu poprzez jego przebudowę dopasowaną do konkretnych zastosowań. Voltia zapewnia know-how w zakresie projektu przebudowy, konstrukcji pojazdu, prototypowania, konfiguracji produkcji oraz wsparcia sprzedaży i marketingu. Mając klientów w 11 krajach europejskich, elektryczne vany Voltia z powodzeniem poruszają się już w wielu dużych miastach, między innymi w Londynie, Paryżu, Nicei, Dortmundzie, Tallinie czy Bratysławie. Więcej informacji na stronie: www.voltia.com.

The Voltia van
becomes the
**Nissan e-NV200
XL Voltia**



For further information contact **Pavel Safranek, PR Director**
pavel.safranek@voltia.com | +421 911 371 827 | voltia.com

voltia