

We współpracy z europejskimi firmami leasingowymi Voltia ogłasza wstrząsającą rynkiem ofertę miesięcznych kosztów leasingu vanów z napędem elektrycznym, które są niższe niż w przypadku pojazdów z silnikiem Diesla – po raz pierwszy w historii

Bratysława, 20 października 2020 r. – Voltia, europejski lider dostaw zelektryfikowanych last mile, we współpracy z trzema czołowymi europejskimi firmami leasingowymi, po raz pierwszy w historii elektrycznych vanów, oferuje pakiet leasingowy z miesięcznym kosztem poniżej 550 euro – mniej niż miesięczny koszt samochodów dostawczych z silnikiem Diesla. Celem partnerstwa jest wprowadzenie na rynek bardziej atrakcyjnej oferty bezemisyjnej, a tym samym zwiększenie udziału samochodów elektrycznych.

Voltia i trzej czołowi europejscy leasingodawcy zadeklarowali wspólne zainteresowanie rozwojem elektromobilności w segmencie pojazdów użytkowych poprzez innowacje w zakresie produktów finansowych. Pomysł wziął się z badań rynkowych prowadzonych przez firmę Voltia, które wykazały, że początkowy koszt (cena zakupu) pojazdów elektrycznych jest nadal wyższy niż w przypadku pojazdów tradycyjnych i pozostaje główną przeszkodą w upowszechnianiu się pojazdów elektrycznych na poziomie MŚP i floty. Kluczowe parametry przy podejmowaniu decyzji zakupowych w tym segmencie to cena (za km) i dostępność dobrych rozwiązań finansowych.

Voltia postawiła sobie za cel przyspieszenie i umożliwienie firmom przejścia na flotę elektryczną poprzez współpracę z firmami leasingowymi i opracowanie dedykowanego leasingu e-LCV, a tym samym odblokowanie finansowania dla rynku e-vanów. Współpraca zaowocowała ofertą poniżej 550 euro miesięcznie, obejmującą energię i inne koszty. Ta konkurencyjna cena jest wynikiem innowacyjnego podejścia do wartości rezydualnych, w połączeniu z dłuższym okresem leasingu i niskimi kosztami utrzymania, odzwierciedlającymi specyficzne zalety pojazdu elektrycznego.

Na przykład Nissan e-NV200 XL Voltia może być eksploatowany za jedyne 550 euro miesięcznie, wliczając energię, ubezpieczenie i serwis, z niewielkimi różnicami w zależności od specyfikacji pojazdu i dotacji krajowej. Porównywalny koszt dzierżawy vana z silnikiem Diesla zaczyna się od 300-350 EUR miesięcznie i dodatkowo 250-300 EUR za paliwo i inne koszty, które trzeba pokryć, aby przejechać 2 000 km miesięcznie.

Juraj Ulehla, Dyrektor Generalny Voltii, wyjaśnia: „*Voltia jest częścią światowej inicjatywy mającej na celu zmianę sektora transportu w kierunku zeroemisyjnych środków transportu. Jednym z naszych celów było obniżenie progów dostępu do technologii zeroemisyjnej. Aby nowa technologia została przyjęta, musi być nie tylko czystsza i bardziej niezawodna, ale także tańsza od tej istniejącej. Dotyczy to szczególnie wysoce konkurencyjnego segmentu logistyki e-commerce, który działa z niskimi marżami (2-5%) i jest bardzo wrażliwy na koszty i niechętnie podejmuje ryzyko. Za cel postawiliśmy sobie, aby elektryczne lekkie samochody dostawcze były bardziej przystępne kosztowo w całej Europie i na świecie – przy wsparciu naszych partnerów z sektora leasingu*”.

Generalnie, im dłuższa umowa tym niższa miesięczna rata finansowania leasingu. Na podstawie własnych danych historycznych Voltii i badań rynkowych jest oczywiste, że pojazdy e-LCV mają znacznie dłuższą żywotność i większą niezawodność niż pojazdy z silnikiem spalinowym. Fakt, że e-LCV są technologicznie zdolne do dłuższej bezawaryjnej pracy niż samochody spalinowe, był jednym z kluczowych czynników, które przekonały firmy leasingowe do znacznego obniżenia miesięcznej stawki leasingu w stosunku do obecnych cen. Pozwala im to również na wydłużenie okresów leasingu pojazdów z 4 do 6, a nawet 8 lat. Ostatecznie sprawia to, że użytkowanie elektrycznych vanów jest znacznie tańsze niż użytkowanie pojazdów konwencjonalnych z silnikiem wysokoprężnym od samego początku.

Wysoką niezawodność ilustruje Voltia Van, będący efektem współpracy z Nissanem. Voltia Van spełnia najsurowsze motoryzacyjne normy jakości i certyfikaty producentów samochodów, a komponenty i technologia zostały sprawdzone w ponad 500 000 pojazdów elektrycznych. W rezultacie, podobnie jak e-

NV200, Voltia Van jest objęta tymi samymi kompleksowymi gwarancjami Nissana. Pojazd i jego komponenty elektryczne są objęte gwarancją przez 5 lat lub 100 000 km, a bateria 40 kWh przez 8 lat lub 160 000 km.

W maju 2020 roku wysiłki Voltii zostały docenione przez Nissana poprzez dodanie modelu Voltia Van do oficjalnego portfolio produktów Nissana, dostępnych do kupienia w sieci dealerskiej Nissana jako „Nissan eNV200 XL Voltia”.

KONIEC

O firmie

Voltia to europejski lider e-mobilności z siedzibą w Bratysławie na Słowacji. Firma realizuje misję zapewnienia konkurencyjnych cenowo i wydajnych elektrycznych vanów, wspierając producentów motoryzacyjnych poprzez rozszerzenie użyteczności ich podstawowych modeli elektrycznych samochodów dostawczych. Koncepcja firmy Voltia opiera się na podnoszeniu wartości pojazdu poprzez jego przebudowę dopasowaną do konkretnych zastosowań. Voltia zapewnia know-how w zakresie projektu przebudowy, konstrukcji pojazdu, prototypowania, konfiguracji produkcji oraz wsparcia sprzedaży i marketingu. Firma posiada klientów w 11 krajach europejskich. Voltia zdobyła wiele nagród, w tym tytuł Mistrza Tygodnia Zrównoważonej Energii UE 2016 roku, przełomową innowację Wiedeńskiej Agencji Biznesowej w 2017 roku, a także znalazła się w gronie 10 najlepszych start-upów mobilności 2018 roku w Europie w ramach European Startup Prize. Elektryczne vany Voltia z powodzeniem poruszają się już w wielu dużych miastach, między innymi w Londynie, Paryżu, Nicei, Dortmundzie, Tallinie czy Bratysławie. Więcej informacji na stronie www.voltia.com.

Kontakt z mediami:

Pavel Safranek
Dyrektor ds. PR Voltia
+421 944 372 468